

## Stillingsopslag Leasingrådgiver - Leasing

Dansk Erhvervsfinansiering A/S søger en kollega som vil være med til at styrke DEF's position vest for Storebælt.

### Ansvarsområde

Som Leasingrådgiver hos DEF får du et selvstændigt ansvar for opsøgende salg og rådgivning af nye kundeemner og ansvar for salg og rådgivning over for eksisterende kunder.

### Jobindhold

- Direkte kundekontakt med baggrund i opsøgende salg ved selvstændig emnesøgning, ud fra presseomtale i tidsskrifter, relevant branchestof m.m.
- Telefoncanvas over for nye emner samt gensalg til eksisterende kunder.
- Planlægning og målsætning for mødeafholdelse med kunder på ledelsesniveau.
- Helheds- og aktionsorienteret rådgivning, herunder afdækning af kundens nuværende samt potentielle fremtidige finansieringsbehov.
- Kreditbehandling, herunder analyser af kundernes historiske regnskabsdata m.m. og en dynamisk vurdering af kunderne som helhed.
- Budgetplanlægning.

### Succeskriterier – opgaver

- Tilføre DEF nye forretninger via en personlig salgsindsats.
- Have tæt kontakt til kunder og potentielle emner, således at forretningsmulighederne udvikles.
- Kendskab til markedets prisfastsættelse over for større samt mindre erhvervsvirksomheder inden for de forskellige brancher.
- Rådgivning, salg og service af høj kvalitet, der gennemføres effektivt på et planlagt og velforberedt grundlag.
- Kreditbehandling med mulighed for selvstændig bevillingskompetence.

### Succeskriterier – relationer

Inddrage og samarbejde med såvel kollegerne i DEF som med forskellige samarbejdspartnere inden for forskellige brancher.

Internt:	Overdrage arbejdsopgaver således at disse kan færdiggøres med effektivitet og i en høj kvalitet.
Eventuelle sambesøg:	ERFA-udveksling, sparring samt evaluering for at opnå aktuel og ny viden inden for de enkelte brancher.
Samarbejdspartnere:	Opnå tætte relationer hertil for herigennem at styrke igangværende samarbejder og tilføre DEF yderligere forretninger.

### Kompetence mål for IT-værktøjer

Håndtering af IT-systemer, herunder Navision, Excel, Word, Microsoft Outlook m.v.

### Uddannelse

Finansiell uddannelse fra et pengeinstitut. Alternativt en relevant brancheuddannelse, med erfaring fra et andet finansieringsselskab. Relevant teoretisk uddannelse vil være en fordel.

### Personlige kvalifikationer

Det forudsættes, at en leasingrådgiver som udgangspunkt besidder følgende egenskaber:

- Er aktionsorienteret, besidder et stort engagement og et godt købmandsskab, er vedholdende og er udadvendt og besidder gode samarbejdsevner.
- Er opsøgende over for og tilegner sig relevant information.
- Er resultatorienteret, har stor gennemslagskraft, er ansvarsbevidst og initiativrig, besidder et stort menneskekundskab og er forhandlingsorienteret, har team-ånd, er selvstændig og loyal.

### Faglige kvalifikationer

- Gode kundskaber i relation til kredit- og risikovurdering.
- Kendskab til jura og skat.
- Fortrolig med leasingkontrakter.
- Kendskab til konsekvensberegninger.
- Stort kendskab til konkurrenter, prisfastsættelse på leasing.
- Brancheekspertise indenfor rullende materiel samt industrimaskiner er at foretrække.

### Erfaring

Minimum 3 års salgserfaring erhvervet gennem opsøgende salg med dokumenteret gode resultater.

Erfaringen skal være opnået fra den finansielle sektor, gerne som erfaren rådgiver inden for leasing.

### Karrieremuligheder – udviklingsveje

Leasing- eller Regionschef.

### Vi tilbyder dig

- Fast månedsløn + bonusordning.
- Delvist firmabetalt pension (firmabidrag 11% / egen betaling 5,25%).
- Gunstige forsikringsordninger.
- Firmabil.
- PC, biltelefon, avis m.m., herunder hjemmearbejdsplads.
- Gode og engagerede kolleger.

Virksomheden Comentum ApS hjælper os med at gennemføre denne opgave. Synes du nævnte lyder interessant, så send din ansøgning og dit curriculum vitae mærket "LR08-15" til [job@comentum.dk](mailto:job@comentum.dk). Har du spørgsmål til stillingen er du velkommen til at kontakte Comentum, Henrik Nielsen, på telefon 73 62 90 00 eller mobil nr. 30 46 28 58.