

Salgsingeniør

Automations- og softwareløsninger Projekt- og løsningsalg

Tricon Techsoft A/S er inde i en meget positiv udvikling, hvor både indtjening og forretningsomfang er stigende. Til at understøtte og fortsætte denne udvikling, søger vi nu en salgsingeniør, der med reference til den adm. direktør kan tage ansvaret for etablering af en salgsfunktion, der også indeholder ansvaret for markedsføring og branding.

Der er tale om projekt- og løsningsalg af dels automationsprojekter baseret på PLC styringer og SCADA, og dels skræddersyede softwareløsninger og produkter til smartphones, mobile enheder og PC. Desuden udviklingsprojekter baseret på websiteløsninger og portaler, ERP integrationer, dokumenthåndtering og generel software og databaseoptimering. Målgruppen vil i høj grad være producenter af større maskinanlæg, enten som enkeltstående enheder eller som turn key løsninger. I første omgang vil indsatserne være rettet mod indenlandske kundeemner. Der er tale om en nyoprettet funktion, der i høj grad i den indledende fase vil være forbundet med opsøgende salgsarbejde og vedvarende opbygning af en kvalitativ pipeline. Du vil indgå i et tæt samarbejde med dine øvrige kolleger, der også fungerer som dit tekniske bagland. I relation til markedsføring vil du blive understøttet af eksterne leverandører, hvor det i høj grad bliver din opgave af bidrage til design og indhold.

Du har formentlig en baggrund som automationsingeniør, el-ingeniør eller anden relevant teknisk baggrund, suppleret med en kommerciel overbygning indenfor salg og markedsføring. Du har flere års erfaring med projekt- og løsningsalg, og har du tidligere prøvet at opbygge en tilsvarende funktion fra bunden, vil det være en fordel. Jobbet appellerer til kandidater, der mestrer det opsøgende salgsarbejde og det lange seje træk. Der er stor fokus på, at der er tale om opbygning af langvarige relationer, og at der etableres partnerskaber med kunderne. På markedsføringssiden lægges der vægt på, at du har erfaring med en bred vifte af aktiviteter, der sammen har til formål at øge kendskabsgraden til virksomheden og dens ydelser.

Som person er du udadvendt og kontaktskabende, og du er meget erfaren i at etablere, vedligeholde og udvikle langvarige relationer. Du sætter høje standarder for dit arbejde, og du er både målrettet og resultatorienteret. Du har et højt energiniveau og du arbejder struktureret med dine opgaver. Du kan både arbejde selvstændigt og indgå i samarbejde med dine kolleger, og du kan fra tidligere jobs fremvise succesfulde resultater af dine indsatser.

Du tilbydes et spændende og afvekslende job i en virksomhed i positiv udvikling. Det markeds-mæssige potentiale er stort, hvorfor jobbet med den rette kandidat kan udvikle sig både på det personlige og faglige plan. Du vil i høj grad selv være med til at sætte rammerne i jobbet. Der er tale om en meget flad organisation med en åben, uformel og ligefrem omgangstone. Løn og ansættelsesvilkår forhandles individuelt på et attraktivt niveau.

Har du det der skal til at skabe succes i dette job, og har du mod på nye udfordringer, så send din ansøgning mrk. "TS-0614" til job@comentum.dk. Har du spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte os på tlf. 73 62 90 00.

Tricon Techsoft A/S beskæftiger 15 medarbejdere – primært beskæftiget med automationsløsninger. Tricon Data beskæftiger 4 medarbejdere – primært beskæftiget med softwareløsninger og produkter. Begge selskaber indgår i Tricon-gruppen, der samlet beskæftiger ca. 150 medarbejdere. Virksomheden har domicil i Kolding. Du kan se mere på www.tricon.dk.

